



POLARIUM
IT - Finance & Audit

Avis de recrutement d'un/une Responsable commercial(e)

POLARIUM SARL est un Cabinet spécialisé en Comptabilité, Finance, Audit, Conseil, Recrutement, Formation, Etudes et Recherche en gestion. Nous recrutons un/une Responsable commercial(e) pour le compte d'une société commerciale spécialisée dans la distribution des fers à souder et fers à béton. Le/la titulaire du poste sera basée à Ouagadougou.

I. Conditions spécifiques du poste

- a. Lieu d'affectation : Ouagadougou
- b. Date de prise de fonction souhaitée : le **15 Juillet 2026** sauf modification ultérieure
- c. Durée du contrat de travail : CDD d'un (1) an renouvelable suivant performance avec une période d'essai de trois (3) mois.

II. Tâches et Responsabilités du poste :

Placé sous la responsabilité du Directeur Général, le/la titulaire du poste assurera notamment les missions suivantes :

- compiler les ventes journalières des différents points de ventes et faire une analyse du fichier des ventes ;
- assurer le suivi clientèle et le recouvrement des créances clients ;
- assurer la prospection de nouveaux clients et leur fidélisation ;
- animer les activités et réunions des commerciaux ;
- encadrer les commerciaux dans l'objectif de l'atteinte de leurs objectifs mensuels ;
- proposer des solutions innovantes pour l'amélioration de la qualité des ventes ;
- participer à la rédaction des rapports et autres documents en cas de besoin,
- exécuter toutes autres tâches qui lui seront confiées par le supérieur hiérarchique
- etc..

III. Qualifications exigences du poste

- Être titulaire d'un diplôme universitaire (BAC+3) au moins en marketing, commercial, gestion ou équivalent, etc ;
- Avoir une expérience d'au moins trois (03) ans dans le domaine des fers à soude ou béton ou dans la distribution des matériaux de construction métallique ;

- Être immédiatement disponible ;
- Maîtriser parfaitement le marketing ou le système de gestion commercial des sociétés commerciales et le logiciel EXCEL ;
- Être capable d'effectuer des missions terrains à l'intérieur du Burkina ;
- Avoir une capacité à travailler sous pression et à atteindre des objectifs dans les délais ;
- Avoir l'esprit d'initiative et être autonome dans l'organisation du travail ;
- Avoir des capacités de rédaction des rapports financiers.

IV. PROCEDURES DE RECRUTEMENT

Présélection sur analyse technique des dossiers, test écrit basé sur la pratique du poste, entretien oral de sélection, entretien final d'embauche. Seul(e)s les candidat(e)s présélectionné(es) à chaque étape seront contactés pour la suite.

V. DEPOT DES CANDIDATURES

Toute Personne intéressée doit faire parvenir ses documents en scan unique à l'adresse WhatsApp du numéro **+226 58 05 84 42** au plus tard le samedi 05 Juillet 2026 à 16H00 les documents suivants :

- Un CV à jour démontrant les compétences et la capacité à bien assumer le poste ;
- Une lettre de motivation adressée au Gérant du cabinet POLARIUM SARL en précisant la Prétention salariale ;
- Les copies de diplômes, attestations et certificats de travail.

NB : la personne retenue sera invitée à fournir les copies légalisées des documents nécessaires à la constitution de son dossier administratif de personnel.

En cas de besoin, merci d'appeler aux heures normales de service sur le **58 05 84 42 !!**